



PREVISIÓN Y PRODUCCIÓN



Su Logística -
Nuestro Mundo

LOGISTICS SYSTEMS & SOFTWARE
www.savoyelogistics.com

SAVOYE



TPS
REIS ROBOTICS

www.walter-machines.com



WALTER
KÖRBER
SCHLEIFUNG

**CARGO
IBERIA**



www.fpz.com

FPZ

Conducimos el aire



General de
Recambios S.L.

Recambios para
Carretillas Elevadoras



ALMACENAMIENTO
MANIPULACIÓN
LOGÍSTICA

www.almalog.com



Certificado ISO 9001 por

viastore.
systems

Almacenaje automático
www.viastore.com

THE POWER OF DELIVERY



GEODIS

Eurofirst, su nuevo servicio de mensajería europea



CONVEY

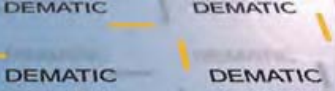
Tecnología Avanzada en Automatización Industrial
Soluciones Globales a medida
Experiencia y Servicio a su alcance
www.gdconvey.com



ToolsGroup

www.toolsgroup.com





DEMATIC

Creating Logistics Results | DEMATIC
www.dematic.com

www.acaciatec.com

ACACIA
Technologies

Entrevista

“En España las soluciones SCM están tomando notoriedad...”
Natalia Fernández, Sales Director de TXT e-solutions.

Artículo

“Cómo incrementar la productividad un 50% en una semana”
Por Bruno Juanes, socio director de Grupo Galgano



Logística



Distribución
Nacional-Internacional



Overseas



Nuestra oferta global de servicios de Logística y Distribución, volcada en la Satisfacción Total del Cliente, se adapta perfectamente a cada Compañía.

Sea cual sea, esté donde esté.



GEODIS



No nos importa ni el lugar
ni el momento, nuestro principal
objetivo, es tu *Satisfacción*

www.geodis.es

Pastores y lobos



La alarma es un aviso o señal que advierte del peligro que se avecina. La existencia de mecanismos de alarma genera seguridad y, por ello, son absolutamente necesarios en todos los procesos en los que el ser humano necesita no dejar al azar los agentes, externos o internos, que pueden desatar situaciones de fatalidad. Pero estos mecanismos pueden, a su vez, transformarse en perversas armas que se vuelven en contra de los que las instalaron.

Este siniestro fenómeno, muy conocido por la estrategia militar, ya entró hace tiempo en el ámbito de las estrategias empresariales y ahora en el de las estrategias políticas.

En cualquier caso, se deben regular con precisión los grados y los límites de todos los mecanismos de control y seguridad, tanto de las administraciones como en las empresas, y no debe importarnos cuanto se ha de invertir en ello. Es tan importante que suene la alarma ante la primera sospecha de fatalidad, como evitar su instrumentalización, pues se convierte automáticamente en una herramienta de manipulación. Ya saben el cuento del pastor que bromeaba con que venía el lobo...

Lino Hernández Rué
Lic. Periodismo UAB.

Arriba

Las alarmas administrativas que avisan de las incidencias en productos para el consumo.

El reconocimiento institucional de la crisis nos permite tener una actitud positiva frente a la misma.

El aumento de la información sobre los derechos de los consumidores.

Abajo

Quien piensa que las alarmas son exageradas y que sólo repercuten negativamente en la economía. Los hay.

La piratería en todas sus formas.

El abuso compañías aéreas y de telefonía sobre los usuarios. Las denuncias de los consumidores necesitan más apoyo.

Nos basta con saber el destino *Just tell us where to...*



“En España las soluciones SCM están tomando notoriedad...”

Natalia Fernández. Sales Director de TXT e-solutions.



¿Qué soluciones aporta TXT e-solutions al sector industrial?

TXT aporta al sector industria soluciones para la gestión de la cadena de suministro desde la definición de la demanda al envío del pedido a casa del cliente, entendiendo por cliente un cliente final o una red de tiendas propias tipo retail. Inicialmente las empresas se preocupaban por la planificación de la cadena de producción a corto y medio plazo, a continuación la preocupación pasó a ser cómo planificar la producción y las compras en el medio y largo plazo, para posteriormente evolucionar a

poder realizar una previsión de la demanda y en consecuencia planificar la producción y las compras. Esto es lo que se conoce como Gestión de la Cadena de Suministro – Supply Chain Management (SCM). Si además le añadimos la integración de los proveedores en nuestra cadena de suministro y la gestión del ciclo de vida de los productos, tendríamos el mapa completo de las funcionalidades que cubre la solución TXTPerform. Pero TXT va más allá e incorpora el concepto de Supply Chain Intelligence (SCI), es decir aplicar indicadores de rendimiento para analizar mi cadena de suministro de

forma que se pueda ver cómo pequeñas ineficiencias a niveles operativos pueden tener impacto a niveles más estratégicos y tomar decisiones en consecuencia. Las soluciones son verticales y se adecuan a las necesidades de cada sector, sea Manufacturing, Alimentación y Bebidas, Moda, Distribución especializada, etc.

¿Qué grado de implantación y de desarrollo tienen las soluciones SCM en la industria española?

En España las soluciones SCM están tomando notoriedad, puesto que las empresas se enfrentan a una demanda cada vez más exigente en cuanto a plazos de entrega y precios finales, hay una mayor competencia, por lo que se han de optimizar los costes de su cadena de suministro, pero al mismo tiempo la cadena de suministro es cada vez más compleja debido, entre otros motivos a la externalización de procesos, globalización, etc. Por lo tanto necesitan herramientas que les permitan escuchar la demanda del mercado y ser más reactivos, y esto son las soluciones SCM.

¿Qué ventajas operativas y de costes aportan a la empresa cuando deciden recurrir a sus servicios?

Estudios realizados por analistas independientes como AMR, demuestran que las empresas que implantan un buen sistema de Demand Forecasting se benefician de 15% menos de inventarios, 17% incremento en servicio de pedidos completos y a tiempo, 35% menos de tiempo de ciclo Cash to Cash



“Las empresas necesitan herramientas que les permitan escuchar la demanda del mercado y ser más reactivos, y esto son las soluciones SCM.”

(margen financiero). Por lo tanto, un incremento en la precisión de la previsión de la demanda se traduce en un incremento en el nivel de servicio y un decremento en los costes. Si además añadimos la optimización de inventarios estaremos ante retornos de inversión tangibles en pocos meses.

¿Cómo es el proceso de implantación de sus soluciones y en cuanto tiempo se desarrolla?

El proceso de implantación de la solución TXTPerform se realiza por fases, de forma que con un menor esfuerzo se puedan ver los resultados antes. La duración de cada una de estas fases depende de las funcionalidades a cubrir y la modalidad de implementación. En general las soluciones de TXT se caracterizan por ser muy flexibles y adaptarse a las realizadas de cada empresa, pero en los últimos años TXT ha puesto a disposición de sus clientes soluciones preconfiguradas que permiten una puesta en marcha más rápida y que posteriormente se pueden adaptar a situaciones particulares, teniendo siempre como punto de partida el modelo ya creado.

¿Qué segmentos de la industria son más sensibles a la incorporación de este tipo de soluciones?

Los segmentos en los que se está detectando una mayor receptividad son los sectores de Bienes de consumo y más concretamente podríamos destacar Alimentación y bebidas, el sector de la moda y el sector de distribución especializada.

¿Cuáles son sus planes de desarrollo para los próximos años?

Para los próximos años queremos continuar consolidando nuestra presencia en el sector de la moda y de alimentación y bebidas, así como de bienes de consumo en general y distribución especializada.

www.txtgroup.com



Natalia Fernández es Licenciada en Ingeniería Informática. Ha trabajado en diferentes empresas como responsable comercial. En los últimos cinco años ha desarrollado su carrera en el entorno de sistemas para la Cadena de Suministro

En abril del 2005 entró a formar parte de TXT como responsable de ventas y desarrollo de la red de partners en España. Actualmente está contribuyendo al crecimiento y consolidación de la filial española.

THE POWER OF DELIVERY.



■ ■ ■ ■ A LA VANGUARDIA EN ALMACENAJE AUTOMÁTICO.

Planificación de Sistemas de Logística

Almacenes automáticos

Instalaciones llave en mano

Sistemas de gestión integral

Transelevadores

Servicio Postventa

viastore systems, S.A.
C/ Paletes, 8 Parc Tecnològic del Vallès
08290 Cerdanyola del Vallès (Barcelona)
Tel. +34 93 591 08 00 Fax +34 93 582 4397
info@viastore.es www.viastore.com

viastore.
systems

“Cómo incrementar la productividad un 50% en una semana”

Por Bruno Juanes, socio director de Grupo Galgano

GRUPO GALGANO
consultores de dirección
Convertimos operaciones en resultados

GRUMBE 
COSFIBEL GROUP

Grumbe es una pyme que destaca por su voluntad de mejora continua e innovación. Pertenecer a la multinacional de packaging Cosfibel y su actividad se centra en la creación y producción de soluciones de packaging para sectores de cierto

valor añadido: perfumería y cosmética, bebidas, textil, alimentación.

La exigencia del mercado y la necesidad de adaptarse a la realidad de sus clientes obliga a la mejora continua en todos los aspectos de la empresa. Recientemente, desde Grupo Galgano hemos tenido la oportunidad de trabajar con ellos con el objetivo de mejorar la productividad en los procesos industriales. El proyecto era la mejora en una máquina cuello de botella de su proceso de fabricación. Se realizó un proyecto de mejora rápida (Gemba Kaizen, en Japonés) en el que se aplicó la metodología SMED en un plan de cinco días de trabajo.

El proyecto se estructuró en cuatro fases: 1) análisis de la situación de partida con identificación de las tareas elementales; 2) Separación neta entre actividades internas con máquina parada y externas, con máquina en marcha; 3) Conversión del mayor número posible de actividades internas a externas con eliminación de operaciones de no valor añadido y 4) Mejora de las actividades internas (prioridad) a externas, con creación de la secuencia óptima.

Empezamos a trabajar con los objetivos muy definidos: lograr una importante reducción del tiempo de montaje. Concretamente, querían reducir un 35% el tiempo de cambio de moldes entre dos productos distintos.

Formar al equipo de trabajo fue el primer paso del plan. Una vez hecho esto, se identificaron las actividades a realizar antes del inicio del montaje.

En este punto, ya pudimos crear una lista completa con las acciones a desarrollar asignadas a un responsable y con un timing determinado. En base estas acciones de mejora realizadas, se comprobaron las medias de tiempos obtenidas.

Para alcanzar las metas establecidas, Grupo Galgano centró su actividad en cuatro líneas: paralelizar las actividades, simplificar los desmontajes, usar todos los recursos interesados en línea y reducir los ajustes. La mecánica de la semana de mejora rápida es simple: sobre el terreno se piensa la acción de mejora y se pone en marcha; se verifica operativamente si funciona y, si es así, se estandariza. Es un enfoque muy distinto a pensar lo que se tiene que hacer para que luego alguien —supuestamente— lo haga cuando pueda. Con este método, en cinco días se alcanzan resultados espectaculares.

El resultado del proyecto no pudo ser más bueno: se alcanzó el objetivo reduciéndose el tiempo de cambio de formato en productos de catálogo de 3,5 horas a 1,75, cifra que implica una mejora real del 50%.

Creo firmemente que este caso evidencia cuán competitiva puede llegar a ser una pyme si su dirección apuesta por las mejoras de las operaciones. Y no desde el sillón de su despacho, sino desde donde deben empezar a cambiar las cosas: en las fábricas, en los puestos de trabajo.

www.grumbe.com
www.galgano.es





Grupo Norbert Dentressangle presenta su nuevo servicio Premium

Recientemente se presentó en Madrid este nuevo servicio de paletería acuñado por el slogan « Si no cumplimos, le devolvemos su dinero.» En la rueda de prensa Alberto Fernández de la Pradilla, director comercial de Norbert Drentressangle Gerposa, y Thierry Leduc, director de comunicación del Grupo, promovieron un nuevo servicio de paletería que permitirá a los usuarios logísticos tener asegurado un compromiso de entrega. Esto sin duda favorecerá el ahorro de inmovilizado y la optimización de las instalaciones/inmuebles.

Además recibirán la información en tiempo real sobre la situación de sus entregas, ya que el servicio Premium va asociado a nuestro sistema SHARPnet. Otros beneficios son la práctica eliminación de las reclamaciones y aporta valor ya que se

convierte en una herramienta de fidelización de clientes y de imagen.

Con la adquisición de la empresa Christian Salvesen el 14 de diciembre



de 2007, el Grupo Norbert Dentressangle duplicó su tamaño y amplió su gama de servicios de transporte y logística, integrando nuevas actividades como la paletería o transporte de distribución por palet y la logística de productos frescos y congelados.

El plan de negocios «Passion Rouge 2010» significa un paso decisivo en el desarrollo del Grupo y, por eso, la integración de Christian Salvesen ha sido uno de los retos esenciales. El desarrollo de un fuerte crecimiento orgánico con el despliegue de la gama de servicios de transporte y logística en todos los países europeos y ampliación de las acciones relativas al desarrollo sostenible constituyen los ejes estratégicos de este plan.

www.norbert-dentressangle.com



Polígono Industrial La Pedrosa s/n
08783 Masquefa (Barcelona)
Tel.: 93 772 76 70 Fax.: 93 772 85 09
ism@ismcontenedores.com
www.ismcontenedores.com

FedEx: una de las mejores empresas para trabajar en España

El Instituto Great Place to Work ha anunciado a FedEx como una de las 50 mejores empresas para trabajar en España.

La mayor compañía de transporte urgente del mundo continúa así con los fuertes resultados conseguidos por un número de sus mercados a través de

Europa, incluido el de España, donde se ha colocado en el número seis del ranking de las empresas de entre 250 y 500 empleados, siendo la única empresa, según informan, del sector del transporte que aparece en este top 50.

“Es un gran honor ser reconocidos como

una de las mejores empresas en las que trabajar” dijo Ian Silverton, director de operaciones de FedEx para España. *“Nuestra prioridad es la de ofrecer un ambiente de trabajo extraordinario para todos nuestros empleados, y esto muestra que la filosofía de FedEx basada en las Personas-Servicio-Beneficio es recibida positivamente por nuestros empleados”.*

“El reconocimiento de la cultura en el lugar de trabajo de FedEx desde estas organizaciones a través del mundo, demuestra que nuestro compromiso hacia la gente es absoluto. Desde apoyar el trato justo en diferentes puestos de trabajo, y continuar invirtiendo en el desarrollo de nuestra gente, nuestra prioridad es la de establecer un ambiente acogedor con programas beneficiosos efectivos y programas de incentivos para motivar y recompensar a los empleados, y en los que las ideas y opiniones de los empleados son valoradas” apuntó Silverton.



Ian Silverton, director de operaciones de FedEx para España.

www.fedex.com/es
www.greatplacetowork.es

Dragon Express, nuevo producto de DHL

DHL Global Forwarding (DGF), presentó recientemente en Madrid su producto “Dragon Express”, una oferta global de servicios logísticos y de transporte en el mercado chino para sus clientes. El evento tuvo lugar en la sala “El Buddha del Mar”, a las afueras de la capital, y contó con la presencia de más de 100 asistentes.

Tras la apertura del acto a cargo de Benjamín García, director general DGF Iberia, Víctor Mok, Senior Vice-President Greater China, expuso la oferta global de servicios que DGF ha desarrollado en el mercado chino, que incluye desde transporte aéreo, marítimo y proyectos industriales a numerosos servicios de valor añadido y plataformas de seguimiento de las expediciones. Durante el evento también se presentó un innovador servicio intermodal tren-avión para las importaciones desde Beijing y Shanghai.

David Miranda, director desarrollo Asia Pacífico, destacó la trayectoria de más de 25 años de la compañía en la región, lo que conlleva una afianzada relación con las instituciones locales y un profundo conocimiento del país, ventajas que

facilitan todos los trámites necesarios para el desarrollo de la actividad logística (permisos, aduanas, etc.) y mejoran los tiempos de recogida y envío de mercancía.

www.dhl.com





FABRICANTES E INTEGRADORES DE SISTEMAS AUTOMATIZADOS
"LLAVE EN MANO"

DIRECCIÓN DE PROYECTO. I+D DE SOFT Y HARDWARE.

SISTEMAS ROBOTIZADOS
E INSTALACIONES
AUTOMATIZADAS COMPLETAS
DE UN SOLO PROVEEDOR.

TECNOLOGÍA EN ROBÓTICA
Y PROCESOS.

INGENIERÍA COMPLETA.

FABRICAMOS LA GAMA MÁS
AMPLIA DE ROBOTS DEL
MERCADO.

TECNOLOGÍA Y FABRICACIÓN
DE PINZAS, UTILLAJES,
PERIFÉRICOS, ETC...



PUESTA EN MARCHA Y FORMACIÓN



Primera piedra del nuevo hangar de mantenimiento de Barcelona

Iberia y el Consorci de la Zona Franca de Barcelona (CZFB) pusieron recientemente la primera piedra del nuevo hangar de mantenimiento del aeropuerto de El Prat, destinado a aviones de más de 100 pasajeros de corto, medio y largo recorrido. Con este acto simbólico se materializa el compromiso adquirido por ambas entidades para la construcción de unas instalaciones extraordinarias por su alto valor de desarrollo.

El nuevo hangar se levantará sobre una parcela de 24.000 m², con una superficie útil para aviones de 12.000 m², y podrá dar servicio de mantenimiento incluso a los nuevos Airbus A380. De esta manera contribuirá al desarrollo de rutas de largo recorrido desde el aeropuerto de El Prat. Además tendrá capacidad y equipamiento para dar servicio prácticamente a las casi 80 aerolíneas que operan en este aeropuerto.

Con una inversión de 24 millones de euros, se espera que además promueva la creación de 200 puestos de trabajo, en gran medida de alto contenido técnico.

La fecha de finalización está prevista para finales del 2009.

www.iberia.es
www.el-consorci.com



En la foto del acto, Fernando Conte, Presidente de Iberia, Manuel Royes, Delegado del Estado en el Consorci de la Zona Franca, Jordi Hereu, Alcalde de Barcelona, y Lluís Tejedor, Alcalde El Prat, entre otros representantes.

Acofarma también confía en ToolsGroup

La conocida asociación de cooperativas farmacéuticas acaba de firmar un acuerdo con Toolsgroup, según informa esta compañía, para la implantación de la Solución DPM-Service Optimizer 99+, su solución más innovadora para la optimización del binomio stock-servicio. Dicha solución ya está implantada en empresas del sector farmacéutico con resultados tangibles y probados.

Según D. Alberto Rodríguez Carrera, director general de Acofarma, "En nuestro afán de dar siempre el mejor Servicio a nuestros Socios, hemos confiado en ToolsGroup para acometer un proyecto de optimización del nivel de servicio. Esto nos permitirá ofrecer a las 32

cooperativas farmacéuticas de España, un mejor servicio, que a su vez ofrecerán a las más de 16.000 oficinas de farmacia. En definitiva, se trata de aumentar el Servicio y la rentabilidad de Acofarma".

Acofarma, Asociación de Cooperativas Farmacéuticas, ubicada en Terrassa y con crecimientos anuales del orden del 50%, tiene como misión mejorar los sistemas de distribución farmacéutica en España. Por un lado es la titular de Acofar, la marca propia de los farmacéuticos, que con más de 5.000 referencias fue la primera marca de distribución que hubo en España mucho antes que vinieran a España las grandes superficies comerciales. Acofarma ya

disponía de su propia gama de productos sanitarios. Primero ofreciendo productos químicos para la formulación magistral, posteriormente con productos de parafarmacia y recientemente con alimentación infantil. Paralelamente, Acofarma ofrece a sus cooperativas asociadas servicios centrales de formación, asesoría, sociales, etc.

www.toolsgroup.com
www.acofarma.com

acofarma
acofarma distribución, S.A.



Wolfgang Sengebusch, director general de la asociación alemana VDMA; Daniela Löbbe, directora del proyecto de la AMB Messe Stuttgart, y Silvia Stoll, portavoz de prensa de la AMB.

La AMB, exposición internacional del mecanizado de metales, es junto a la EMO en Hanóver la feria especializada más importante para los fabricantes de máquinas herramienta y de herramientas de precisión en Alemania. La AMB es un punto de encuentro del sector, mercado e impulsora de la industria de las máquinas herramienta y herramientas de precisión y una importante plataforma para el intercambio de información entre expositores, visitantes profesionales, centros de investigación, asociaciones y

Interés récord en la AMB 2008

universidades. Se celebrará desde el 9 al 13 de septiembre de 2008 en Stuttgart, la capital de Baden-Wurtemberg.

Por primera vez se celebrará la AMB en el recinto de la Nueva Feria de Stuttgart junto al aeropuerto de Stuttgart. De esta forma, los expositores y visitantes disponen por fin de un espacio ferial, que marca nuevas pautas en cuanto a equipamiento y logística de tráfico a nivel europeo y en la próspera región comercial de Stuttgart. El nuevo recinto dispone de 105.200 metros cuadrados brutos de superficie de exposición, distribuidos en siete pabellones estándar, un pabellón elevado así como un pabellón en el ICS Centro de Congresos de Stuttgart.

Se esperan más de 1.100 expositores de 25 países diferentes. Mostrarán innovaciones, nuevos desarrollos, accesorios y servicios de todos los

sectores del mecanizado y procesamiento de metales.

Los pabellones 1 y 2 están reservados para las herramientas de precisión; el pabellón 4 alberga software e ingeniería, dispositivos de mando y equipamiento adicional o accesorios; en el pabellón 6 están ubicadas las sierras mecánicas, máquinas de taladrado y de tallado de engranajes; el pabellón 8 pertenece a las rectificadoras y desbarbadoras y los pabellones 9, 7, 5 y 3 están reservados para los tornos y fresadoras así como para los centros de mecanizado (distribución de los pabellones en sentido horario).

Será fácil con estos argumentos que alcancen la cifra de 60.000 visitantes, tanto locales como foráneos.

www.messe-stuttgart.de

OFRECEMOS SERVICIOS DE OUTSOURCING GESTIONANDO ALMACENES DESDE 1.998.



Le aportamos conocimiento y experiencia en temas logísticos.

Gran Vía de les Corts Catalanes, 414, 1º-3ª 08015 Barcelona
Tel.: 93 292 46 28 Fax.: 93 424 10 96
Email.: info@almalog.com Web.: www.almalog.com

SU PARTNER IDEAL.



Certificado ISO 9.001:2.000



Xavier Pascual, presidente de la compañía en España y vicepresidente europeo

Notable crecimiento de Toshiba en España

Toshiba Information System España ha obtenido durante su ejercicio fiscal 2007 (1 de abril 2007- 31 de marzo 2008) un volumen de ventas de más de 364 millones de euros, lo que significa un crecimiento del 21% con respecto a los 300 millones de euros facturados en el ejercicio fiscal anterior. En este total, el área de informática representa el 90% (327 millones de euros) mientras que el 10% restante corresponde al área audiovisual (37 millones de euros). Con estas cifras, Toshiba culmina un trienio con crecimientos anuales superiores al 20%. En Catalunya, concretamente, ha alcanzado un volumen de ventas de 91 millones de euros, lo que representa un crecimiento del 78% respecto al ejercicio anterior y consolida el mercado catalán como uno de los más dinámicos.

A este respecto, y según Xavier Pascual, presidente de la compañía en España y vicepresidente europeo, *“tres años consecutivos de crecimientos por encima del 20% significan el acierto de un modelo de organización y del modelo de negocio. Desde Catalunya, hemos innovado en la forma de trabajar y operar,*

hemos investigado nuevos mercados y hemos sido pioneros en la introducción de tecnología de vanguardia en nuevos entornos de actividad. Sólo así, —concluye Xavier Pascual—, es posible crecer en un entorno marcado por las continuas guerras de precios. En Toshiba, damos soluciones innovadoras y sobre todo, respaldadas por un equipo de trabajo de primer orden”.

Durante este último año fiscal, la compañía ha superado por primera vez el medio millón de portátiles vendidos en España, (540.766 unidades), lo que supone un incremento del 52% respecto



al año anterior (356.802 unidades). En Catalunya se vendieron más de 100.000 portátiles, creciendo un 72% respecto a las cifras del año anterior.

www.toshiba.es

Nuevo lector fijo de código de barras MS7520 Genesis

La compañía Metrologic ha presentado en nuestro país su nuevo lector fijo de códigos de barras capaz de descodificar todos los códigos estándar 1D, PDF y 2D.

La tecnología CodeGate®, junto al botón de activación situado en el centro del lector, ofrece una rápida captura en movimiento, con lectura fiable y precisa, seleccionando de forma sencilla el código que se desea transmitir. Por otra parte, permite la captura de hasta 7 códigos de un solo disparo y la transmisión de éstos en el orden indicado. Además, el usuario tiene la posibilidad de crear su propio software.

Para la captura de imágenes, dispone de un sistema inteligente de iluminación que, tras detectar la presencia de un objeto, y determinar su distancia, adapta la luminosidad para asegurar el nivel de luz más apropiado gracias a su software específico FirstFlash®.

El MS7520 Genesis dispone de cuatro bancos de memoria, cada uno de ellos capaz de almacenar los ajustes de configuración para RS232, teclado PC, USB y 46xx RS485.

www.metrologic.com



Hannover Messe 2008 en su mejor forma

El evento tecnológico más destacado del mundo se celebró en abril en Hannover. La conocida cita internacional ha potenciado considerablemente los dos temas centrales “Automatización” y “Tecnologías de la Energía” con una nueva muestra para centrales eléctricas y con el sector de oferta ferial “Robots Móviles & Sistemas Autónomos”. Así, casi 5.100 empresas de más de 60 países mostraron las tendencias y temas decisivos de y para la industria.

Hannover Messe abarca todos los años diez ferias clave internacionales. Sectores centrales, además de la automatización y la energía, son a su vez la subcontratación industrial y las tecnologías pioneras. El “País Asociado” de este año ha sido Japón. Con “TectoYou”, la industria ha promocionado a la juventud de cara al relevo profesional.

“Las excelentes cifras hablan por sí mismas”, afirmó el presidente de la Junta Directiva Heckmann. Con aproximadamente 170.000 metros cuadrados de superficie de exposición, Hannover Messe ha crecido considerablemente frente a la edición del pasado año (2006: 148.279).

www.hannovermesse.de



“La feria de Hannover es un punto de encuentro para los que toman decisiones”
Wolfgang Pech, vicepresidente Hannover Messe.

La máquina de inyección ENGEL más grande del mundo

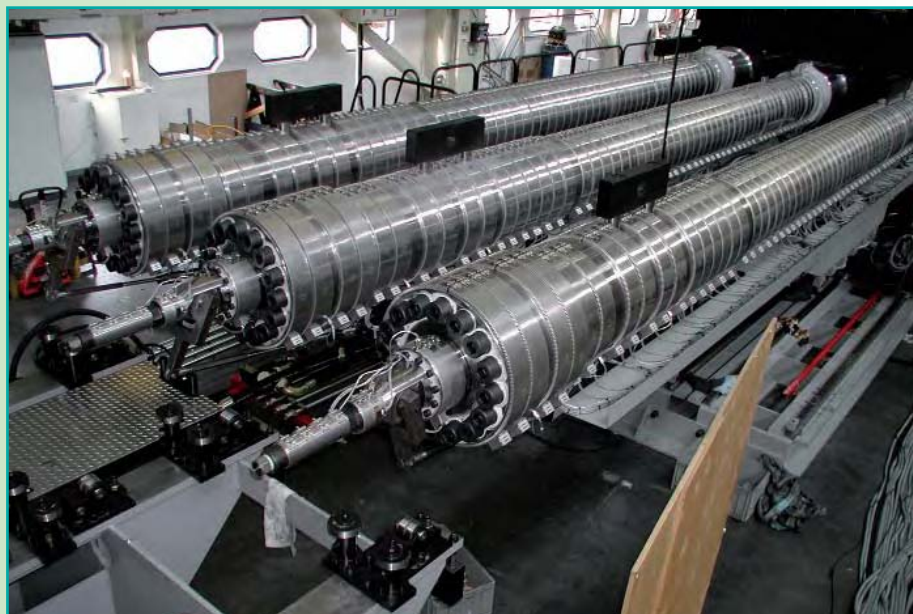
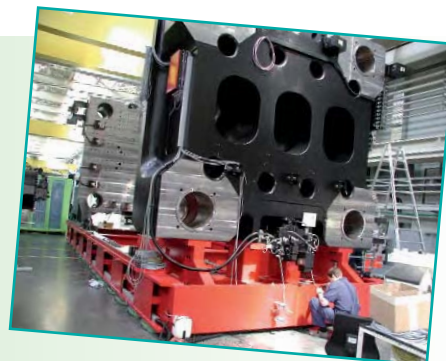
ENGEL, representada en España por la firma Helmut Roegele S.A., ha finalizado recientemente la fabricación de la máquina de inyección más grande del mundo para la empresa Otto Graf GmbH de Teningen (Alemania). Una máquina de inyección ENGEL de dos placas con una fuerza de cierre de 55.000 kN y tres unidades de inyección para la producción de tanques subterráneos y containers de logística.

Con este desarrollo, ENGEL ha superado todos los records. La duo 5500 no solamente puede producir pesos de inyección de hasta 140 kg. con sus tres unidades de inyección, sino que es también muy económica dado su extremadamente bajo consumo energético. La máquina de inyección de 25 metros de longitud pesa un total de 585 toneladas, al que hay que añadir el peso del molde de 160 toneladas.

Debido a sus medidas, la máquina ha tenido que ser ubicada en una fosa de dos metros. Estos parámetros la convierten en la máquina de inyección

más grande del mundo de estas características. Con un consumo de energía específico de 0,34 kWh/kg en producción, esta máquina consigue récords de ahorro.

www.roegele.com



ICIL muestra su apoyo a Logitrans

Promueven y Organizan:

Planner e Reed



El Salón de la Logística y el Transporte de Madrid y la Fundación ICIL han firmado un convenio de colaboración que contempla la construcción, por parte de ICIL, de un almacén automatizado de 1.000 metros cuadrados en el área expositiva de la feria, así como la organización de diversos encuentros profesionales.

La firma del convenio de colaboración entre ICIL y Logitrans, el Salón de la Logística y el Transporte de Madrid queda patente en esta fotografía en la que Félix Tobalina, presidente de ICIL, Fermín Lucas, director general de IFEMA, y Daniel Martínez Echevaguren, director general de Planner Reed, tras la firma del convenio.

www.icil.es
www.ifema.es

GEO2 se enfrenta al desafío del desarrollo sostenible

Del 4 al 7 de noviembre de 2008 se celebrará en Bilbao Exhibition Centre la primera edición de GEO2, un certamen que ha querido "coger el testigo" del compromiso medioambiental para ocuparse del desarrollo sostenible como desafío global necesario. Con este fin, su equipo organizador ha diseñado un programa congresual y de negocios, paralelo a la exposición comercial, que aportará nuevas fórmulas híbridas, en sintonía con el contenido de la convocatoria.

Así, los asistentes a GEO2 podrán participar en los "VI Encuentros de Transferencia Tecnológica", el "II Foro Internacional de Negocios Ambientales", ambos encuentros empresariales "business to business" a pie de pabellón, el "XI Congreso de Ingeniería Ambiental" y el "I Foro sobre Ciudadanía Corporativa y Sostenibilidad".



Empresas especializadas en residuos y reciclaje, ingenierías y centros tecnológicos se han inscrito ya en GEO2, en cuyo diseño se manejan conceptos como limpieza urbana e industrial, eficiencia energética, paisajismo, reforestación, turismo sostenible, ecodiseño, transporte sostenible, biodiversidad, ordenación del territorio, agricultura biológica y responsabilidad social corporativa.

En mayo dará comienzo la campaña de visitantes de GEO2, dirigida a cinco grandes colectivos: industria en general (petroquímica, papel, cemento y hormigón, alimentación y bebida, textil, siderurgia, automóvil, construcción, astilleros, minería, etc.), agricultura y ganadería, sector servicios y grandes infraestructuras (puertos, aeropuertos, hospitales, edificios públicos, instalaciones deportivas, etc.), organismos públicos (ministerios, empresas públicas, comunidades autónomas, diputaciones provinciales, municipios, consorcios de aguas, confederaciones hidrográficas, etc.), y, por último, asociaciones sectoriales, fundaciones, organizaciones no gubernamentales y colegios profesionales, principalmente.

www.bilbaoexhibitioncentre.com

Novedad en higiene industrial

MEWA ha desarrollado un sistema por el que se suministran paños para la limpieza, con una elaborada producción, diferentes según el sector y su campo de aplicación, suficientes según el entorno laboral y el volumen de trabajo, pero sólo los necesarios para no quitar espacio.

El concepto es tan simple como cómodo: usted recibe paños en las cantidades que necesita, de diferentes calidades, y adecuados a sus necesidades. En contenedores de seguridad, siempre están a mano y en su lugar. Estos recipientes aseguran que los paños usados esperen sin peligro alguno su recogida, encierran herméticamente olores y emisiones e impiden el derrame de líquidos. Según el intervalo acordado, se recogen los paños usados en contenedores cerrados, recambiándolos por limpios. Y no tiene que preocuparse por la eliminación de los desechos extraídos y los paños desgastados, de ello se encargan los profesionales de MEWA, y lo hacen tan bien que desde el año 1997 han recibido por ello el certificado ISO 14001 de gestión ambiental.

www.mewa.es



Nuevo lector QuickScan® L

Datalogic Scanning Inc. anuncia el lanzamiento del nuevo lector de código de barras QuickScan® L con tecnología Láser y a un precio excepcional.

Según palabras de Dave Sullivan, vicepresidente de marketing y ventas a nivel mundial de Datalogic Scanning "El lector QuickScan® L posee las mejores especificaciones de los lectores láser de "entry level", "El escáner QuickScan® L ha sido diseñado para hacer frente a la mayoría de las necesidades en aplicaciones de escaneo a un precio totalmente asequible que reduce el coste total para el propietario"

Es una solución perfecta para aplicaciones de uso general y para

usuarios que prefieren tecnología láser de lectura intuitiva. Este escáner proporciona grandes prestaciones entre las que destacan sus ergonomía, tamaño reducido y ligereza, además de kits "Plug & Play" para facilitar la instalación.

El cristal de ventana de lectura reemplazable por el usuario y es capaz de leer una amplia gama de códigos 1D así como códigos GS1 DataBar™ (RSS). Incluye los interfaces más comunes para múltiples aplicaciones y su sellado IP42 protege el lector frente a líquidos y suciedad.

www.scanning.datalogic.com



SIL2008

Expositores a 05/05/08

abertis logistica
ACTE
ACTUALIDAD LOGISTICA
ADEI
ADIF
ADUANAS LLOBET S.L.
AEDOS CARD Y ALVIC
AENA / CLASA
AEROPORTS DE CATALUNYA
AGENCIA PUBLICA DE PUERTOS DE ANDALUCIA
AGENTS DE DUANES BARCELONA
AIFOS SOLUTION
AJMAN FREE ZONE
AJUNTAMENT DE BARCELONA
AKION GROUP
ALEDA
ALIANÇA NAVEGAÇÃO E LOGISTICA
ALISFOUR, S. L.
ALITER GRAPHICS S.L.
ALVIC
ANDRADE GUTIERREZ
ANDSOFT
ANGEL MIR - PORBISA
ANZEVE, SL
APPORTT- AGRUPACIÓ PER A LA PROMOCIÓ
DEL PORT DE TARRAGONA, A.I.E.
AQABA CONTAINER TERMINAL
AQABA DEVELOPMENT CORPORATION
AQABA SPECIAL ECONOMIC ZONE AUTHORITY
ARAGON LOGISTICA
ARANCO
ARESTANT
ARKAS SPAIN, S.A.
ASIC-DATALOGIC MOBILE
ASTI
ASTRADUR
ATISREAL ESPAÑA
ATOX
AUTORIDAD PORTUARIA BAHIA ALGECIRAS
AUTORIDAD PORTUARIA DE A CORUNA
AUTORIDAD PORTUARIA DE ALICANTE
AUTORIDAD PORTUARIA DE ALMERIA
AUTORIDAD PORTUARIA DE BILBAO
AUTORIDAD PORTUARIA DE CARTAGENA
AUTORIDAD PORTUARIA DE FERROL - SAN CIBRAO
AUTORIDAD PORTUARIA DE HUELVA
AUTORIDAD PORTUARIA DE LA BAHIA DE CADIZ
AUTORIDAD PORTUARIA DE MALAGA
AUTORIDAD PORTUARIA DE MOTRIL
AUTORIDAD PORTUARIA DE PASAJES
AUTORIDAD PORTUARIA DE SANTANDER
AUTORIDAD PORTUARIA DE SEVILLA
AUTORIDAD PORTUARIA DE VALENCIA
AUTORIDAD PORTUARIA DE VIGO
AUTORIDAD PORTUARIA DE VILAGARCIA
AWEX - FOREIGN INVESTMENTS
BANCO SANTANDER, S.A.
BALEARIA-CARGO
BARCELONA-CATALUNYA CENTRE LOGISTIC
BARCITRONIC
BEJAIA MEDITERRANEAN TERMINAL
BELGRAVUM
BERGHOF-HOUT BV
BG LOGISTICS
BOECKMANS BELGIE
BOLUDA CORP. MARITIMA
BRASIL
C & H MAASTRICHT
CACESA
CALIPAL
CAMBRA DE COMERÇ FRANCESA DE BARCELONA
CAMINOLOGISTIK
CARBURANTES AXOIL, S.L.
CARREFEE- LEVANTE
CASINTRA GRUPO
CCI CALAIS - PORT DE CALAIS
CCI DU VALENCIENNOIS
CCI INTERNATIONAL NORD PAS DE CALAIS
CDC SOFTWARE
CEFAM ATLAS
CEVA
CHAMBRE COMMERCE FRANÇAISE DE
BARCELONE
CIMA, S.A.
CIMALSA
CIPHERLAB CO. LTD.
CIUCH SOLUTIONS
COBRA
COMETI
COMMUNAUTE D'AGGLOMERATION DU DOUAISIS
CONCEPT LOGISTIQUE
CONCERTO DEVELOPPEMENT IBERICA
CONGOST PLASTIC S.A.
CONSORCI DE LA ZONA FRANCA
COPCA

COPERFIL REAL ESTATE GROUP
CORREOS
COVEMAT, S.L.
CRANK, LDA
CREATIVESYSTEMS, LDA
DATACOLLECTION
DELGADO E HIJOS S.A.
DENY DOVANEAGENTSCHAP
DETECTOR
DHL
DIPUTACIÓ DE BARCELONA
DISVAL-ENDOPACK
DRAGADOS S.P.L.
DSV LOGISTICS & FREIGHT FORWARDING SPAIN
DTZ
DUBAI LOGISTICS CITY
DUERKOPP FOERDERTECHNIK
DUPLIX IBERICA, S.L.
DURO FELGUERA PLANTAS INDUSTRIALES S.A.
DYNARAX-PIPE SYSTEMS
E & K AUTOMATION
EASDRIVE
EDICIONES RODA, S.L.
EFACEC
EGEO MANUTENCION
EKAHU, INC.
EL ECONOMISTA
EMBALEX & CYDETRANS
EMBAMAT
ENTREPRISE PORTUAIRE D'ALGER
ENTREPRISE PORTUAIRE DE BEJAIA
ENTREPRISE PORTUAIRE DE SKIKDA
ESSERS
EURALOGISTIC
EUROBOOKING CARGO SL
EURODECISION
EWALS CARGO CARE
EXA ASESORES INMOBILIARIOS
EXPO-CITY S.L.
FAGOR ELECTRONICA, S. COOP.
FERALCO
FERROCARRILS DE LA GENERALITAT DE
CATALUNYA
FINNLINES BELGIUM
FLAMAGAS
FLANDERS INVESTMENT AND TRADE
FROMM EMBALAJES SAU
FUNKWERK IBERIA GROUP
G.S. ACE INDUSTRY CO., LTD
GENERALITAT DE CATALUNYA
GESPASA
GESTIO D'INFRASTRUCTURES S.A.
GESTTRACKING
GLM LOGISTICS
GLOBALPORTS
GOT CARGA
GRAN EUROPA - PUERTO SECO AZUQUECA
GRANDI NAVI VELOCI SPA
GREENCHEM SOLUTIONS SL
GRIMALDI LINES
GRUPO ALFALAND
GRUPO DIARIO
GRUPO EDITORIAL MEN-CAR
GRUPO EUROEMPRESA
GRUPO I68
GRUPO LOGISTICA Y TRANSPORTE
GRUPO PARESA
GRUPO TARIQ
GSE
GURETRUCK SL TACHOPLUS
HANDLING & STORAGE
HERCESA
HEXA PAINEL
HOLDING M. CONDEMINAS
I.S.T.
IBERIA CARGO
ICEX
ICNITA
IFTEM
INDUSTRIAS GAMA, S.A.
INFRASTRUCTURES FERROVIARIAS DE CATALUNYA
INFRAERO - AEROPORTOS BRASILEIROS
INKER
INTEGRA2 - NACEX
INTELOGISTICA
INTER PARTNER ASSISTANCE
IPP LOGIPAL
ISTANBUL CHAMBER OF COMMERCE
IT DEUSTO
IXNET
JEAN-PASCAL DELFORGE
JESUS MARTINEZ RUIZ
JMB
JOBTRANSPORT - WEB DE EMPLEO
JORI ARMENGOL & ASOCIADOS. CORREDURIA

DE SEGUROS, SA
JOSTGROUP
JSV INFORMATICA I COMUNICACIONS, S.L.
JUNTA DE CASTILLA Y LEON-RED CYLOG
KNAPP LOGISTIK AUTOMATION
LA RAZON
LA VANGUARDIA
LABWARE, S.A.
LASRY MAROC
LEUTER
LIBRA TERMINAIS
LIEBHERR IBERICA, S.A.
LIGURIAN PORTS
LILLE METROPOLE EUROPE
LINDE MATERIAL HANDLING IBERICA, S.A.
LINPAC ALLIBERT SA
LOGISMARKET
LOGICA IN CAMPANIA
LOGISNET.COM - MARGE BOOKS
LOGISTIA.COM
LOGISTICA INDUSTRIAL 2000
LOGISTICA MANAGEMENT
LOGISTICA PROFESIONAL Y ARAL
(TECNIPUBLICACIONES ESPANA)
LOGISTICS BUSINESS
LOGISTICS SERVICES VILLIGE
LOGZ
LORRY RAIL
LPR IBERICA SAU
LUIS SIMOES
LXE EUROPA DEL SUR
MANUTENCION Y ALMACENAJE
MARSY TRANSPORT ET LOGISTIQUE
MECA-SYSTEM, S.L.
MECCO
MEDIA, S.L.
MERCADO INDUSTRIAL.BIZ
MESSE MUNCHEN GMBH - FIRAMUNICH, S.L.
MICHEL LOGISTICS
MINISTERIO DAS RELAÇÕES EXTERIORES
DO BRASIL-DEPARTAMENTO DE PROMOÇÃO
COMERCIAL
MOBILE SYSTEM COMMUNICATIONS, S.L.
MOLDTRANS SA
MONETTI MELFORM
MOSCA DIRECT SPAIN S.L.
MOSTOLES INDUSTRIAL, S.A.
MOVILOC
MOVISAT SISTEMAS DE LOCALIZACION GLOBAL
MRV
NEXTPOINT SOLUTIONS
NORBERT DENTRESSANGLE
NORD CARGO
NOVATRANS/TRW
OHRA
OIT-TRANSPORTES INTERNACIONAIS
OLIVO LOGISTICA DEL FRIO
OMNI PROTECCION
ONE 2 ONE LOGISTICS
OPERADOR DE TRANSPORTE DO-RE
OPTI-TIME
ORANGE
ORGANISMO PUBLICO PUERTOS DEL ESTADO
OSONA INDUSTRIAL PLASTIC
P&O FERRYMASTERS, LTD.
PALETS GESTION SERVICIOS
PALEURO
PARC LOGISTIC DE LA ZONA FRANCA
PAULGÜNTHER ESPAÑA, S.L.
PERMAR SISTEMAS DE ALMACENAJE
PETROMIRALLES
PEUGEOT
PICK TO LIGHT SYSTEMS
PLANNING GROUP
PLATAFORMA LOGISTICA AQUITAINE-EUSKADI
PORT AUTHORITY ZEEBRUGGE
PORT DE BARCELONA
PORT OF BARI
PORT OF GIOIA TAURO
PORT OF LEIXOES
PORT OF TARANTO
PORTCASTELLO
PORTEL
PORTO DESANTOS
PORTO DE SUAPE
PORTS ALGERIENS
PORTO DE SUAPE
PORTS DE LA GENERALITAT
PRESSING PLUS, S.L.
PROLOGIS
PROVENCE LOGISTIQUE
PSION TEKLOGIX
PUERTO DE SANTOS
PUERTO SECO DE MADRID
PUERTOS DE ESPAÑA

PUNCH TELEMATIX
QUALCOMM
RAJAPACK
ROM BARRERDORAS - FREGADORAS
REDUR
REED BUSINESS INFORMATION
REGION DE LORENA
TRANSPORT LOGISTIC SUD DE FRANCE
REGIONE PEIMONTE
REISOPACK, S.L.
RENFE MERCANCIAS
REPSOL BUTANO
RETE AUTOSTRADAE MEDITERRANEE
REVISTA MUNDO LOGISTICO
RFID MAGAZINE
RHENUS IHG IBERICA, S.A.
RMTlogistics
RODI
ROTAS IBERICA
ROTHOM
ROUTING INTERNATIONAL
SALVAT LOGISTICA
SATDATA TELECOM
SATO
SAVOYE
SCHENKER ESPAÑA, S.A.
SCHOELLER ARCA SYSTEMS
SCM LOGISTICA
SDI IBERIA
SEAFRANCE
SEP-SECRETARIA ESPECIAL DE PORTOS DA
PRESIDENCIA DA REPUBLICA
SEPEs
SETRAM
SEVTRONIC
SHENZHEN FEDERATION OF LOGISTICS &
PURCHASING
SHORTSEA PROMOTION CENTRE-SPAIN
SINERGIES TECMON, S.A.
SITU/REED EXPOSITIONS
SOLRED - REPSOL YPF
SORSA SISTEMAS DE EMBALAJE
SPAIN-TIR
SPEED PACK EUROPE, S.L.
SSI SCHÄFER
STD DONIVO
STOROPACK PACKAGING IBERICA
STOW INTERNATIONAL
STRADA TACOGRAFO DIGITAL
SUPPLY CHAIN EUROPE
T.E.R
TATOMA
TCH
TECNICARTON, S.L.
TECNOLOGIA SOLDEVILA, S.L.
TELEROUTE
TERMINAL DE CATALUNYA
TimoCom Soft-und Hardware GmbH
TOBALINA CONSULTING GROUP SL
TOPSYSTEM SYSTEMHAUS GMBH
TOPTRANSPORTE.COM
TORNMARK, S.A.
TOYOTA MATERIAL HANDLING ESPAÑA, S.A.
TRACAR ESPAÑA SL
TRACE TECNOLOGIAS
TRADISA
TRANSABADELL
TRANSALLIANCE
TRANSFESA
TRANSICS
TRANSKAL
TRANSNATUR SA
TRANSPORT LOGISTIC 2009
TRANSPORT LOGISTIC CHINA 2008
TRANSPORT LOGISTIC SUD DE FRANCE
TRANSPORTE3
TRANSPORTES ALGUERO CABALLE
TRANSPORTES GALLASTEGUI, S.A.
TRANSPORTES OCHOA, S.A.
TRW
TUNELS I ACCESOS DE BARCELONA,
S.A.(TABASA)
TUSCAN PORTS AUTHORITIES
ULMA CARRETILLAS ELEVADORAS
ULMA HANDLING SYSTEMS
UTZ
VEINTEPIES.COM
VGG APLICACIONES, S.C.P.
WEBPICKING.COM
WESTFALIA
WTRANSNET
YALE MATERIALS HANDLING
ZALIA
ZETES
ZONA LOGISTICA CENTRAL CIUDAD REAL



10º Salón Internacional de la Logística y de la Manutención

11º Symposium Internacional SIL-EL ECONOMISTA

6º Fórum Mediterráneo de Logística y Transporte

**RESERVE
SU STAND**

Del 3 al 6 de Junio. Recinto de Gran Vía de Fira de Barcelona

Organizado por: **elCONSORCI barcelona** ZONA FRANCA

Patrocinadores principales: **Santander** **renfe** **Mercancías** **CORREOS** **Generalitat de Catalunya** **abertis**

Patrocinadores:

LA VANGUARDIA **LA RAZON** **el economista** **central** **Desagados SPL** **adif** **ICSA** **Ajuntament de Barcelona** **Diputació de Barcelona** **SPAIN-TIR**

ATA **Port de Barcelona** **abertis logistica** **ara** **cobira** **COPCA** **FGC** **CIMALSA** **Aeroports de Catalunya** **GISA** **Ibercat** **Ports de la Generalitat** **Tabasa**

Meeting y Salones, S.A.U. Calle 60 n°19 Sector A Polígono Industrial Zona Franca 08040 Barcelona Tel. +34 932 638 150 Fax. +34 932 638 128 sil@el-consorci.com

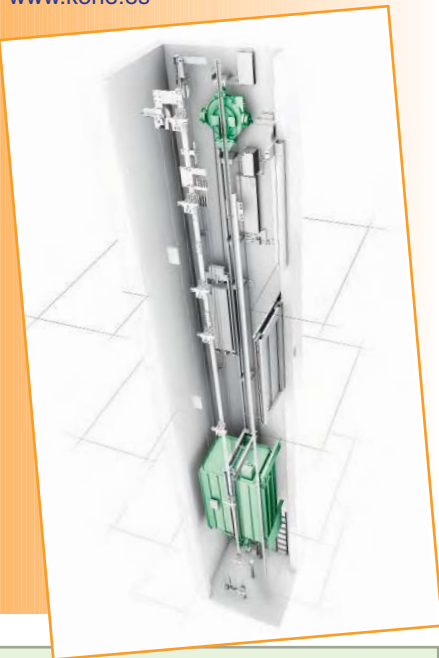
www.silbcn.com

KONE compra cinco empresas en España

La empresa de transporte vertical ha adquirido cinco firmas especializadas en la fabricación y mantenimiento de ascensores con el fin de fortalecer su presencia en puntos estratégicos en España.

Así, esta reconocida empresa del sector de fabricación, instalación y mantenimiento de ascensores y escaleras mecánicas, ha adquirido cinco compañías, con cuya actuación añadirá hasta 2.200 ascensores al contingente de la filial finlandesa, adquiriendo el 100% de las participaciones sociales de las empresas Ascensores ASCEL, S.L.(Vigo), RPG Mantenimiento, S.L.(Murcia), Intedel (Barcelona), Juma y Aseki (Madrid). Estas últimas tres compañías estarán fusionadas por completo a finales de 2008.

www.kone.es



Apúntese a nuestro club de lectores

Si desea recibir un aviso cada vez que editemos un nuevo número debe enviar un correo electrónico a:

info@mercadoindustrial.biz

Si desea recibir gratuitamente las ediciones en papel, deberá añadir la dirección de envío completa. (Sólo se distribuye en España)

Nueva generación de remachadoras AGME

La empresa AGME especializada en el diseño y fabricación de remachadoras, prensas y maquinaria especial de ensamblaje por deformación, recientemente ha lanzado su nueva generación de remachadoras radiales.

El remachado radial se basa en un movimiento planetario de oscilación siendo un excelente método para el remachado de todo tipo de piezas.

www.agme.net

Su amplia gama de remachadoras, desde la RR-4 hasta la RR-30, permite desde la deformación de pequeños remaches en piezas frágiles hasta la obtención de grandes cabezas con diferentes geometrías.

Su nueva generación incorpora un novedoso sistema de lubricación, nuevos materiales en el cilindro neumático, una cubierta insonorizante y nuevos controles y chequeo. Todo ello para ofrecer mejor lubricación y resistencia al desgaste, reducción de ruidos y mayor protección al operario.



Crucigrama

Horizontales:

1.- Fundamentabas. 2.- Cien en la numeración romana. Manoseada. 3.- Olvido. Mil cincuenta. 4.- Interpretaréis. 5.- Amarra. Adjudica. 6.- Entrega. Ubica. 7.- Limpian. Abreviatura de Sociedad limitada. 8.- Sur. Labras la tierra. Oxígeno.

Verticales:

1.- Cercadas. 2.- Cincuenta en la numeración romana. Partículas. 3.- Moral. Preposición. 4.- Volumen pequeño de algún líquido. Idénticos. 5.- Envuelve, rodea. 6.- Siglas de British Airways. Período de tiempo indefinido e incomputable. Sur. 7.- Consientes. 8.- Condimento. Artículo determinado neutro.

	1	2	3	4	5	6	7	8
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								

Solución al crucigrama del número anterior

	1	2	3	4	5	6	7	8
1	O	K	L	A	H	O	M	A
2	S	O		V	A	C	A	S
3	E		S	E	R		T	E
4	O	R	A		A	T	E	S
5		I	S	O	G	O	N	O
6	E	N		S	A	T		R
7	S		D	A	N	E	S	A
8	E	M	A	N	A	M	O	S

Edita: Netchallenge Consulting S.L.

C/ Sant Antoni Maria Claret, 183, At.3ª 08041 Barcelona Tel 93 501 95 68

Director Editor: Lino Hernández **Director Técnico:** Carmelo Pérez

Redacción y Administración: info@mercadoindustrial.biz

Coordinación: Alejandro Colmenero Tel.: 656 78 98 76

Publicidad: publicidad@mercadoindustrial.biz

Coordinación y maquetación: GPI - PGC Tel.: 93 339 08 12

D.L. Internet B-20885-2006

ISSN 1886-2330

Difusión internet: 3.000 descargas de media anual.